

GESTION DE L'ACTIVITE E-COMMERCE

Objectif de la formation :

Savoir organiser la gestion de l'activité e-commerce d'une TPE

A l'issue du stage, les participants sont capables de :

> mettre en œuvre un suivi de la performance d'une activité de ventes par internet dans une TPE (suivi du CA, gestion des commandes, interfaçage avec les outils comptables, , suivi de la marge...) à partir des éléments fournis par l'outil de gestion back-office de son site internet.

Profils des participants : Dirigeants d'entreprise, créateurs d'entreprise, cadres non financiers, toute personne mettant en place une activité e-commerce.

Type de formation : Stage inter

Durée: 1 jour

Nombre de participants : de 1 à 8 pers. Max.

Méthode: Evaluation préalable pour mise en adéquation de la pédagogie. Apport théorique par exposés et exercices.

Evaluation:

évaluation de la satisfaction à l'issue du stage, Questionnaire

Exercices sur ordinateur

Pre-requis: familiarisé à la gestion de base (CA, charges), connaissance d'excel.

LES OBJECTIFS:

- Identifier les champs d'informations fournis par le back-office du site internet (Commande, Facture, bon de livraison, informations clients);
- A partir de ses champs d'informations, créer et structurer une base de données pour le suivi de l'activité (CA, marge...);
- Etude de la dilution du CA (Du CA affiché au CA payé) : mécanique des remises ;
- Mettre en place une stratégie efficace de Mix-produit ;
- Construire un tableau de bord spécifique au commerce sur internet;

EVALUATION:

Pour évaluer la progression pédagogique, **un cas pratique** constitue le document de référence pour évaluation de la progression pédagogique.

Elle traduit l'acquisition par le stagiaire des particularités de l'activité commerciale.

A l'issue des séquences d'exposés et d'exercices l'évaluation s'effectue sur la base d'un cas.

A l'issue de la réalisation du cas par le stagiaire, une correction est effectuée avec ce dernier. Les points non acquis sont commentés, corrigés à chaud en se basant sur des rappels théoriques.